

TI
BU
RÓN

LO QUE
**DEBES
HACER**
para
VENDER 
en el
2023



DANIEL IRIARTE
Sales Master Trainer
eltiburondaniel.com





LAS MOTIVACIONES *de los* clientes

han cambiado a lo largo de los años, y para este 2023 será completamente vertiginoso. De hecho, como vendedores y líderes en el campo de los negocios, debemos desarrollar nuevas habilidades para colocarnos en el escalón de la decisión de un cliente.

Por eso,
comparto contigo

4 lecciones

marcarán tu éxito en ventas
en el 2023



Busca
CONCENTRARTE
EN UN
NICHO

Por mucho que tus productos o servicios tengan un sector amplio, **busca concentrarte en un público específico en mayor medida.**

Estúdialo con detalle, comportamiento, conducta, que mira, que piensa y encontrar variables que despierten el interés para este nicho.





ESTUDIAR *todo lo que hay* **en el mercado**

Ya no bastará con conocer lo que tú ofreces, tu empresa, tus productos y servicios. Posiblemente la red de valor o beneficio que tengas no sean suficientes para un cliente. Pero **conocer todo lo que hay con lujo y detalle, podrá darte la información necesaria para saber como ingresar y crear un valor específico con lo mejor que tengas.**



DANIEL IRIARTE
Sales Master Trainer
eltiburondaniel.com

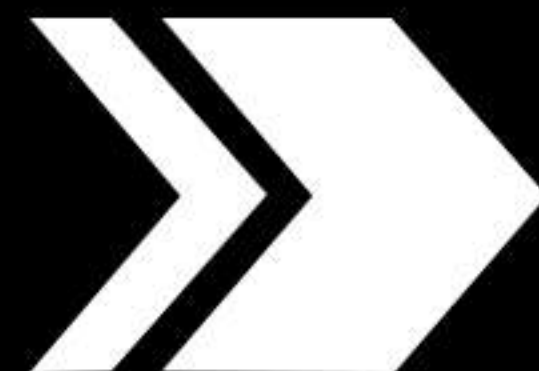




EXPANDIR TUS relaciones PERSONALES

Las ventas van más allá de relaciones comerciales y se transfieren a una relación personal. **Ampliar tus canales para conocer más personas, será clave para que lleguen nuevos referidos.** Necesitamos impactar en más personas y no solo en posibles clientes. Recuerda: las personas conocen personas. La carrera empieza pronto.

SIGUE LEYENDO





PREPARAR *tus* NEGOCIACIONES

Esta es una cualidad que más se identificó en los mejores vendedores y los grandes empresarios, no improvisan. Esta es una carrera contra el tiempo, y ya no puedes estar a la merced de lo que vaya a suceder. No puedes jugar con el azar. **Debes tener preparada una respuesta para cada situación que se presente y muy bien analizada.**



DANIEL IRIARTE
Sales Master Trainer
eltiburondaniel.com

TI
BU
RÓN



**SI TRABAJAS
ESTOS**

4

PUNTOS



y te enfocas en aprender continuamente

NUEVAS
TÉCNICAS
HERRAMIENTAS

el éxito estará asegurado, ya que entrarás en ese 3% de vendedores, emprendedores y líderes que lo hace.

**¿CREES QUE TENDRÁS
EXITO?**



DANIEL IRIARTE
Sales Master Trainer
eltiburondaniel.com